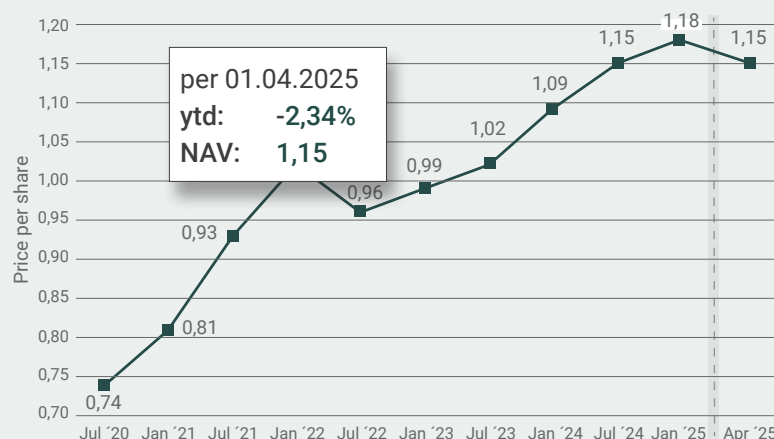


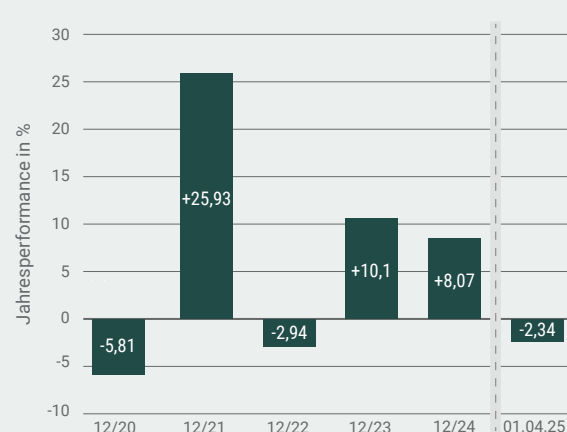
MPE Premium Select – die fondsgebundene Lebensversicherung der MPE

# Aktuelle Fondsperformance per 01.04.2025 des MPE EverGreen FCP-SIF Global Balance

Chart zur Entwicklung des MPE EverGreen

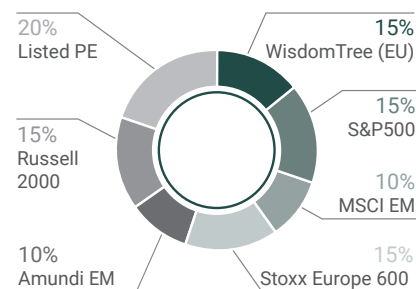


Absolute kumulierte Jahresperformance\*

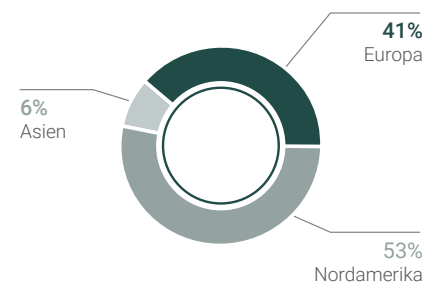


\*Aufgrund einer noch präziseren, speziell auf dieses Fondskonzept abgestimmten Berechnungsmethode haben sich die Werte aus diesem Diagramm geringfügig verändert.

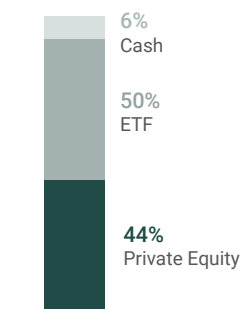
## Exchange Traded Funds (ETF)



## Private Equity (PE)



## Zusammensetzung



- WisdomTree Europe SmallCap Dividend UCITS ETF
- iShares Core S&P 500 UCITS ETF
- iShares MSCI Emerging Markets Small Cap UCITS ETF
- Lyxor Core Stoxx Europe 600 (DR) UCITS ETF
- Amundi Index MSCI Emerging Markets UCITS ETF DR EUR
- Xtrackers Russell 2000 UCITS ETF 1C
- iShares Listed Private Equity UCITS ETF

Auswahl aus rund 100 Private-Equity-Zielfonds im Portfolio:

- | Europe                    | North America              | Asia                         |
|---------------------------|----------------------------|------------------------------|
| Advent VIII               | Accel-KKR V & VI           | Ascendent II                 |
| Alcuin IV & V             | Accel-KKR Growth IV        | Baring Asia VI & VII         |
| Bencis VI                 | Atlantic Street Capital IV | ChrysCapital VII & IX        |
| Bregal III                | Aterian IV                 | Forebright New Opportunities |
| Carlyle ETP III & IV & V  | Beekman IV                 | Fountaininvest III           |
| Corfin IV & V             | CI Capital III             | Kedaara I & II               |
| Equip Equity II           | Clearview Capital V        | Navis Asia VII               |
| Euroknights VII           | Great Point Partners IV    | Riverside Asia II & III      |
| Fortissimo IV & V         | Inverness Graham IV        |                              |
| Keensight V               | Mangrove II & III          |                              |
| Tenzing Private Equity II | May River Capital II       |                              |
| Odewald II                | New State III              |                              |
| PAI Europe VII            | Seidler V & VI & VII       |                              |
| Paragon Partners IV       | Serent Capital V           |                              |
| Vaaka Buyout Fund IV      | Shamrock IV & V            |                              |
| Xenon VI & VII            | SK Capital Partners V      |                              |

(Private-Equity-Commitment im Verhältnis zum Fondsvermögen: 123%)

### Im Vertrieb der

Munich Private Equity Consulting GmbH  
Keltenring 5 | 82041 Oberhaching (Deutschland)

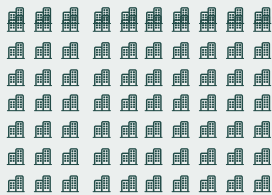
### Ihr Kontakt in Österreich

MPE Austria GmbH  
Grabenweg 3 | 6020 Innsbruck  
Tel.: 0512 36 46 36 - 0 | info@munich-pe.at

### Wichtiger Hinweis:

Diese Unterlage ist eine Werbemitteilung der Munich Private Equity Consulting GmbH, Keltenring 5, 82041 Oberhaching (Deutschland). Die Munich Private Equity Consulting GmbH vertreibt das von der Quantum Leben AG angebotene Versicherungsprodukt. Diese Unterlage stellt kein Kaufangebot der dargestellten fondsgebundenen Lebensversicherung der Quantum Leben AG dar. Sie stellt auch keine umfassende Information oder Anlageberatung über eine Altersvorsorge dar. Interessenten wird deshalb ausdrücklich die Lektüre der jeweils erforderlichen Unterlagen empfohlen. Interessierte können die erforderlichen Unterlagen in deutscher Sprache kostenlos von der MPE Austria GmbH, Grabenweg 3, 6020 Innsbruck, erhalten.

## Die Entwicklung des MPE EverGreen – die einzigartige Kombination von ETF und Private Equity



> 6.000 Unternehmen  
in ETF



> 830 Unternehmen in  
Private Equity



222 bisher verkaufte  
Unternehmen



Durchschnittlicher  
Brutto-Multiple: 3,1x

Stand: Januar 2025

## Bisherige Exit- und Investitionsbeispiele aus dem Portfolio des MPE Evergreen\*

### Im Portfolio: VOQUZ, Kostenkontrolle für SAP-Lizenzen

Wer SAP nutzt, kennt das Problem: Das Lizenzmanagement kann schnell komplex werden – insbesondere bei Systemumstellungen. Unterschiedliche Lizenzmodelle, individuelle Nutzungsprofile und sich wandelnde Anforderungen machen es nicht immer leicht, den Überblick zu behalten und langfristige IT-Kosten sicher zu planen. Zudem steigt der Druck zur Umstellung, denn SAP stellt den Support für ältere ERP-Systeme bis 2027 schrittweise ein.

VOQUZ Labs bietet dafür die passende Lösung. Das Berliner Unternehmen hat sich auf intelligentes SAP-Lizenzmanagement spezialisiert und unterstützt Organisationen weltweit mit Softwarelösungen, die SAP-Lizenzen automatisiert analysieren, optimieren und neu zuweisen.

Von dieser Strategie profitieren in Zukunft auch die mittelbar beteiligten Anleger der MPE Premium Select.



### Im Portfolio: Exposed Design Group, Industrieböden für Aldi & Co.

Wenn Böden an ihre Belastungsgrenze stoßen, ist oft mehr als nur eine Schönheitskorrektur nötig. Supermärkte, Lagerhallen oder Produktionsstätten stellen besondere Anforderungen an ihre Bodenflächen – sie müssen strapazierfähig, pflegeleicht und gleichzeitig ansprechend im Erscheinungsbild sein.

Die Exposed Design Group mit Sitz in den USA hat sich genau darauf spezialisiert: Das Unternehmen entwickelt und realisiert individuelle Industriebodenlösungen, etwa durch polierten oder gefärbten Beton sowie Epoxidbeschichtungen. Ergänzt wird das Angebot durch Abdichtungs- und Instandhaltungsmaßnahmen. Bekannte Unternehmen wie Aldi setzen bereits auf das Know-how der Experten, um in stark frequentierten Bereichen dauerhaft funktionale und wirtschaftliche Bodenlösungen umzusetzen.

Anlegerinnen und Anleger der MPE Premium Select sind an der zukünftigen Entwicklung der Exposed Design Group beteiligt. Sie profitieren von der Investition des Private-Equity-Managers Rock Island Capital in das Unternehmen.



### Exit: 880.000 US-Dollar erzielt mit Workflowplattform für Pflege

In der häuslichen Pflege läuft vieles wie vor 20 Jahren: Überweisungen per Fax, zersplitterte Kommunikation, fehlende Transparenz. Während der medizinische Fortschritt rasant voranschreitet, bleiben die Prozesse im Pflegealltag oft analog. Die Folge: Pflegekräfte gehen im Administrationswust unter. Für Patientinnen und Patienten bleibt immer weniger Zeit.

Das US-amerikanische Unternehmen Forcura ändert das – und sorgt mit seiner digitalen Workflow- und Kommunikationsplattform für frischen Wind in einem überfälligen System. Die Lösung entlastet Pflegeanbieter im postakuten Bereich – etwa in der häuslichen Versorgung – vereinfacht Prozesse und verbessert messbar die Qualität der Versorgung.

Die Anteile an Forcura wurden im Zuge des Zusammenschlusses mit Medalogix über den Private-Equity-Manager Accel-KKR verkauft. Anlegerinnen und Anleger der MPE Premium Select waren beteiligt und profitieren daher von diesem Exit.



\*Die ausführlichen Meldungen zu diesen Exits und Investitionsbeispielen sowie weitere Meldungen aus dem Portfolio sind unserer Webseite [www.munich-pe.at](http://www.munich-pe.at) zu entnehmen.